



ExportManager

AfrikaContact

Das Außenwirtschaftsmagazin



Ostafrikas Potential für deutsche Unternehmen

Fokus Östliches Afrika & Kenia:
Marktchancen für den Mittelstand

Wirtschaft:

Großes Potenzial bei den erneuerbaren Energien
Investitionspotential in den Bereichen Digitalisierung, Landwirtschaft sowie der Tourismus
Fachkräfte in Afrika gewinnen
Finanzierung und Absicherung beim Afrikageschäft

Politik:

Die deutsch-ostafrikanischen Beziehungen - Klima- und Entwicklungspartnerschaft
Interview mit Erwin Rüdell, Mitglied des Deutschen Bundestages
Perspektiven für die Industrialisierung afrikanischer Länder
Interview mit Dr. Gerd Müller, Generaldirektor der UN-Organisation für industrielle Entwicklung (UNIDO)

Neuigkeiten der Mittelstandsallianz Afrika:

Mittelstand und Afrika



Jung, innovativ, aufstrebend - Côte d'Ivoire

Die Republik Côte d'Ivoire (Elfenbeinküste) steht ganz im Zeichen des Aufschwungs. Das fängt bei der Binnenstruktur an und hört bei der digitalen Transformation noch lange nicht auf. Die westafrikanische Republik eröffnet mittelständischen Unternehmen mit Internationalisierungsplänen enorme Chancen.

Unternehmen, die wachsen wollen, stehen früher oder später vor dem Schritt der Internationalisierung. Dieser Schritt birgt viele Chancen – und viele Herausforderungen. Die Wahl des Standorts ist hier erfolgsentscheidend. Afrika und insbesondere die Côte d'Ivoire bietet mittelständischen Unternehmen großes Potenzial. Die französischsprachige Republik ist wirtschaftlich äußerst attraktiv und zählt weltweit zu einer der Volkswirtschaften mit dem schnellsten Wachstum.

Facettenreich

Wirtschaftliche Vielfalt, eine stabile Währung und eine relativ gut entwickelte Infrastruktur: Die Côte d'Ivoire ist ein attraktiver Wachstumsmarkt. Hier herrscht Aufbruchstimmung, und der Unternehmergeist, der in der Luft liegt,

ist überall deutlich zu spüren und zu sehen. Innovationen werden vorangetrieben, Investitionen sind erwünscht, und praktisches Engagement ist willkommen. Ein wichtiger Aspekt: Die Bevölkerung wächst schnell und ist jung. Das eröffnet deutschen Unternehmen die Option, durch gezielte Aus- und Weiterbildungsangebote, die auch als E-Learning-Programme umgesetzt werden können, ihrem Fachkräftemangel gezielt entgegenzuwirken.

Afrika – Kontinent der Zukunft

Die Gründe, warum ein Unternehmen an der Côte d'Ivoire wirtschaftlich Fuß fassen möchte, können ganz unterschiedlich sein. Das Unternehmen plant eine Vertriebsgesellschaft, möchte eine Tochtergesellschaft gründen oder seine Zusammenarbeit mit ivoirischen Partnern vertiefen. Die Côte d'Ivoire ist eine politisch stabile und wirtschaft-

lich aufstrebende Region mit einem großen Binnenmarkt und einer strategischen geografischen Lage an der Westküste Afrikas, die ihr einen wirtschaftlichen Zugang zu anderen Ländern und Regionen ermöglicht. Sie zählt zur Wirtschafts- und Währungsunion UEMOA und bietet sowohl als Absatzmarkt als auch als Beschaffungsmarkt interessante Möglichkeiten.

Damit der Eintritt in dynamische Märkte gelingt, ist eine individuelle, umsetzbare Wachstumsstrategie erfolgsgescheidend. Hier dient als Basis eine Marktanalyse mit Risikoeinschätzung und Ressourcenermittlung: Was wird benötigt, um in Afrika wirtschaftlich Fuß zu fassen? Welche Strategien gibt es für die Region? Als Entscheidungsgrundlage ist es wichtig, sich einen Eindruck über das Potenzial zu verschaffen. Ziel ist, dass in der Umsetzung alle Schritte der Internationalisierung nahtlos ineinandergreifen sei es beim Markteintritt oder bei der operativen Umsetzung vor Ort, wie beispielsweise der Partnersuche oder dem Aufbau von Teams. Die Côte d'Ivoire hat viel zu bieten – Zeit, diese Chance zu ergreifen.

Autoren:
Ann-Katrin Hardenberg
Managing Partner
THE MAK'ED TEAM
BVMW-Mitglied
www.the-maked-team.com

Martin Auer
Managing Partner
THE MAK'ED TEAM
BVMW-Mitglied
www.the-maked-team.com



www.mwm-medien.de

Das komplette Fachwissen für Verlader – weil Sicherheit sein muss!

Verlader Praxishandbuch

Egal was Sie verladen und wie schnell es gehen muss – Sicherheit bleibt wichtig. Unzählige nationale und internationale Regeln müssen beachtet werden. Um jederzeit sicher und regelkonform zu arbeiten, empfehlen wir Ihnen diese praktische Arbeitshilfe:

- absolut praxisorientiert weil durch unzählige Seminare zusammengestellt
- einfach verständlich, weil von erfahrenen Referenten zusammengestellt
- mit vielen praktischen Vorlagen und Checklisten für den täglichen Einsatz

Mehr dazu unter: www.mwm-medien.de/verlader-praxishandbuch

14 Tage
testen



Schulungen & Seminare: Verladepraxis und Ladungssicherung

Unsere Praxislösungen bieten Ihnen fundiertes Wissen im Bereich Verladepraxis und Ladungssicherung. Gehen Sie mit uns noch einen Schritt weiter. Wir wissen, dass nichts eine praktische Schulung ersetzen kann. Deshalb bieten wir ergänzend zu unseren Fachmedien maßgeschneiderte Seminare an, um Ihnen die Möglichkeit zu geben, das erlernte Wissen in der Praxis anzuwenden.

Gerne beraten wir Sie hierzu unter:

Telefon: +49 821 24280 40 | Mail: seminare@mwm-medien.de | www.mwm-medien.de/seminarangebot-ladungssicherung